

Realistisch overtuigen

Group Training

Training code	CGAREAL3CD
Gesproken taal	Nederlands
Taal materiaal	Nederlands
Dagdelen	4
Kosten	€1.400,00 excl. BTW Geen extra kosten.

Wat is Realistisch overtuigen

Mensen die 'Ja zeggen' en 'Nee doen', gesprekken die in een 'loop' lijken te zitten, het gevoel dat je tegen een muur praat overkomt je dat wel eens?

Zou je willen dat je vaker effectief kunt beïnvloeden, zodat 'Ja' ook écht 'Ja' is?

Centraal in deze training staat de manier waarop we anderen met respect echt kunnen overtuigen, zonder die ander tekort te doen. Door rekening te houden met de vaste structuur die overtuigingen hebben en het juiste gebruik van overtuigingsen beïnvloedingstechnieken, ben je in staat om effectief invloed uit te oefenen.

Je leert een aantal technieken die je hierbij helpen. Je ontdekt op welke signalen je kunt letten, hoe je bezwaren kunt ombuigen en hoe je reacties kunt uitlokken. Je weet wat je in je eigen gedrag kunt veranderen om meer te bereiken. Door de verschillende technieken die je hebt geleerd te integreren en toe te passen in praktijksituaties, vergroot je je overtuigingskracht.

Voor wie is Realistisch overtuigen

De opleiding is bestemd voor managers en medewerkers die willen werken aan persoonlijk contact, persoonlijke uitstraling en overtuigingskracht.

Als het meekrijgen van mensen, het beïnvloeden van hun mening en overtuigingen belangrijk is voor de uitoefening van je taken, is dit een goede training voor jou.

Voorvereisten

We verwachten dat je enige jaren professionele/werkervaring hebt, zodat we in de training op jouw eigen situaties in kunnen gaan.

Doelstellingen

Na afloop van de training kun je het eigen gedrag zo afstemmen op dat van een ander, dat het gedrag van de ander gericht wordt beïnvloed. Je kunt snel en efficiënt de belangen van de ander onderkennen, in het gesprek meenemen en belemmerende overtuigingen herkennen en bijstellen. Je weet tevens non-verbaal geuite bezwaren uit te lokken, te herkennen en juist te interpreteren. Je leert bezwaren om te buigen tot verbeteringen van het eigen voorstel en dit voorstel af te stemmen op de ander, zodat er sprake is van blijvende beïnvloeding.

Indien een copyright van derden van toepassing is op deze training, vind je het copyright op <https://academy.capgemini.nl/trademarks>

Op de producten en diensten die genoemd zijn in dit document zijn de Algemene Voorwaarden van Capgemini Academy van toepassing. Kijk voor de laatste versie op <https://academy.capgemini.com/>. De prijzen van genoemde producten en diensten zijn aan verandering onderhevig. Controleer ook voor de meest recente prijzen, onze website.

Over Academy

De professionals van Capgemini Academy bieden IT'ers wat ze nodig hebben. Onze mensen hebben een scherp oog voor drijfveren, aandacht voor talent en besef van specifieke omstandigheden. Ze bewegen tot beweging. Programma's die hun oorsprong vinden in het dagelijks werk van onze zowel didactisch als inhoudelijk onderlegde trainers wakkeren het vuur aan. Praktijkverhalen die vertellen hoe je problemen met IT en de mensen eromheen nou écht oplost doen de rest.

Een instituut als het onze helpt mensen en organisaties iedere dag weer het beste uit zichzelf en elkaar te halen. Bereidt hen voor op het zelfbewust aangaan van de uitdagingen van morgen. Stimuleert leer- en nieuwsgierigheid. Opdat IT'ers en hun werkgever beter, langer en intensiever met elkaar vooruit kunnen. Tot wederzijds genoegen.

Capgemini Academy. We transform IT professionals
academy.capgemini.nl

IN/3A-018.18